



発行：松本大学 支援会「ゆにまる」

編集責任者：赤羽・曾我

協力：松本大学白戸ゼミ

## 「高校生合同販売 デパートゆにっと」特別号！

こんにちは！私たちは松本大学の有志でつくる団体「ゆにまる」のメンバーです。「ゆにまる」は毎年「井上デパート」で開催される高校生の販売会「デパートゆにっと」のサポートをしています。例年販売会の期日が迫ると上土商店街などで地域の皆様に宣伝してきましたが、コロナ禍の影響で今回は開催が11月になりました。そこで松本大学白戸ゼミが発行してきたミニコミ誌「あやめ」の紙上をお借りして、今年の「デパートゆにっと」について宣伝させていただきます。

### 高校生合同販売会「デパートゆにっと」とは？

#### ○ 「デパートゆにっと」とはどんなイベント？

「デパートゆにっと」は、県内外の高校生が地域に関わる商品を地元企業とともに開発し販売するイベントです。このイベントは高校生が地域のすばらしさをPRするという目的で2013年にスタートしました。長野市や松本市のデパートを会場に本物志向の販売を目指して各高校が一堂に会して販売会を行ってきました。高校生は松本大学に毎月集まって「マーケティング塾」という学習会を行い合同販売会に臨みます。

昨年はコロナ禍の影響で「デパートゆにっと」は中止に追い込まれましたが、今年は規模を縮小して二日間にわたり販売を行います。この特集号をご一読いただき販売会の参考にしていただければと思います。

「デパートゆにっと」の歴史

年度	県内参加校	全国参加校	期間	参加生徒総数	会場
平成25年1期	12校	4校	3日	75名	ながの東急百貨店(長野市)
平成26年2期	13校	12校	3日	107名	ながの東急百貨店(長野市)
平成27年3期	10校	4校	2日	71名	ながの東急百貨店(長野市)
平成28年4期	12校	3校	3日	82名	ながの東急百貨店(長野市)
平成29年5期	11校	3校	3日	94名	井上百貨店本店(松本市)
平成30年6期	9校	2校	3日	70名	井上百貨店本店(松本市)
令和元年7期	8校	2校	3日	63名	井上百貨店本店(松本市)
令和2年8期	中止				

#### ○ 今年の販売会の期日

**期日：11月6日（土）～7日（日） 10:00～18:00（7日は17:00まで）**

**会場：井上百貨店 本店7階催事場**

**参加校：長野商業高校 赤穂高校 小諸商業高校 諏訪実業高校**

**松商学園高校 南安曇農業高校 松代高校**

## 紙上討論会 「私たちはデパートゆにっとを応援します！」

高校生の合同販売「デパートゆにっと」は今年で9年目を迎えました。コロナ禍で昨年は中止となりましたが、何とか継続しようという高校生の意気込みから今年は規模を縮小ながらも11月に井上百貨店で行うことになりました。

そこでこのイベントを今まで応援してきている松本大学の学生グループ「ゆにまる」の皆さんに応援メッセージをいただこうと思います。

- (司会) 皆さんは「デパートゆにっと」に高校生の時に参加したり、大学生になってからサポートした人もいと聞いていますが、このイベントについての思い出があったら話してみてください。
- (赤羽) 高校の時、二人しかいなかったんで、一人が休憩時はもう一人が販売をするので大変でした。隣で穂高商業が販売を行っていて手伝ってくれました。そのおかげで楽しく販売を行うこともでき、デパートサミットの後も様々な交流がありました。他の高校との交流ができて、学習はもちろんのこと「デパートゆにっと」を通じて人とのつながりができてよかったです。
- (曽我) 私は高校の時はお客で来ただけですが、自分たちで仕入れや販売ができ学習もできることを知って、大学になってこの活動のサポートに入りました。高校生が先生に頼らず主体的にやっている意欲に感動して応援しています。
- (矢次) 自分で商品を作って売れた時がすごく嬉しかったです。一日目に自分の商品を買ってくれたお客さんが三日目にも「おいしかった」といって再度来店してくれたときは感動しました。
- (鈴木) お客さんが買ってくれた商品をととても喜んでくれました。いろんな形で人とのつながりができた点がよかったです。
- (竹内) 私は実行委員長をやった事で人をまとめて、皆を引っ張っていくことができたことが一番の思い出です。この経験から下級生へのアドバイスを進んでできるようになり、今の学校生活でも役立つ力が付きました。きっかけは高校の販売実習でしたが、販売実習の楽しさを知って「デパートゆにっと」に参加してみようと思いました。
- (降旗) 「デパートゆにっと」では、高校の時お茶をたてて販売をしたのが思い出です。和菓子を魅力的に売るため、お点前を披露しながら実際にお茶と和菓子を楽しんでもらえるような販売方法を取りました。実際に体験してもらうことでお菓子の魅力をお客様にも知ってもらえました。バレンタインスイーツでは、世界に一つだけのスイーツを自ら開発して販売したことが嬉しかったです。
- (司会) 「デパートゆにっと」の素晴らしい点は他にありますか？
- (赤羽) 始める前と終わった後で人と接するときのコミュニケーション能力やプレゼンテーション力など様々な面で成長できました。私は人とコミュニケーションをとることが苦手だったんですけど、「デパートゆにっと」を通じて他校の生徒と協力して活動したことによって、誰とでも気軽に話すことができるようになり、今では色々な人と進んでコミュニケーションをとれるようになりました。

大学に入った時も「デパートゆにっと」のメンバーが何人かいたので、大学に入った当初から、ゆにっとのメンバーを含め多くの友達を作ることができました。

(矢次)「デパートゆにっと」を通じていろんなことに対して自信ができました。就職活動などでも「デパートゆにっと」のことを話したりして、この経験は自分の強みになっていると思います。

(降旗)お客さんとのちょっとした会話なども楽しくて、コミュニケーションの幅が広がりました。大学でも商品開発のゼミに入っていますが、「デパートゆにっと」を経験したことで様々な発想が出るようになりました。

(司会)最後にこれからの「デパートゆにっと」に期待することがあったら一言お願いします

(矢次) 県外の研究をもっとやってみたらどうでしょうか。他県の学生と交流することによって長野県とは違ったことが色々見えてくると思います。今までもやっていたようですが、他県の高校も「デパートゆにっと」にたくさん参加してもらって、コラボ商品なども作ったら面白いなと思います。そして他県にも出店するなど交流をどんどん増やしてみたらいいのではないかと思います。個々の高校で商品開発をするのもいいけど、参加全高校で協力して新たな商品を作ってみても面白いのではないかと思います。コンビニなどで売れるような商品を開発することで、「デパートゆにっと」をもっと多くの人に知ってもらえるのはいいのではないかと思います。

(司会) 今年のイベントが成功し、来年以降も発展していくといいですね。有難うございました。

## 大学生が注目したおすすめ商品を紹介します！

### 長野商業高校

～風味豊か心が満たされる～ まんぶくカップケーキ



思いで香るクルミ味噌と抹茶 優しさ香る紅茶とリンゴ 各¥280  
夏香るレモングラスと杏子 ¥370 (協力企業 ホテル信濃路)

長野県産のクルミや杏子・リンゴをふんだんに使用したカップケーキです。思いで香るクルミ味噌と抹茶では、味噌と抹茶にクルミを入れることで触感を引き立たせ、夏香るレモングラスと杏子では、長野市の杏子がレモンによって引き立ちます。優しさ香る紅茶とリンゴでは、アールグレイを使用するまでアップルティーのような商品となっています。

(高校生から一言)

信州の食材を沢山使用し、ボリューム満点で香りにもこだわることで、飽きることなくひと時を楽しみことができるカップケーキとなっています。ご家族にも、プレゼントにもピッタリです！ぜひご賞味ください！

**小諸商業高校**

~深いコクと味わい~ **丸山珈琲小商フレンド**

¥748 (協力企業 株式会社 丸山珈琲)



小諸商業高校の生徒が開発した珈琲です。小商ブレンドは「100年を超える歴史を感じられる珈琲」から深いコクとビターな味わいとなっている。小諸商業の魅力や伝統の詰まった一杯を心を休めるひと時にぜひ感じてみませんか？ビターチョコやナッツを感じるクリーミーな味わいです。ミルクを入れることで新たな魅力や歴史を発見できるかもしれません

~松代高校のイチオシ商品~



「松高DXカレー」

松高といえばこのカレー！！  
野菜ゴロゴロ、贅沢な一品です  
ストックにもお勧めです

~諏訪実業高校のイチオシ商品~

可愛らしい見た目と優しい甘さ。おやつに楽しめます！



「花梨蒸しパン」

~赤穂高校のイチオシ商品~



「駒栗」

駒ヶ根の駒“のおいしさたっぷり！遠出ができない今だからこそおススメします！

**他にも地元のおいしさが詰まった商品がたくさんあります！ぜひお楽しみください！！**